

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ІВАНО-ФРАНКІВСЬКИЙ КОЛЕДЖ
ЛЬВІВСЬКОГО НАЦІОНАЛЬНОГО АГРАРНОГО УНІВЕРСИТЕТУ**

Кафедра менеджменту

СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Комерційне право

Освітня програма Менеджмент

Спеціальність 073 “Менеджмент”

Галузь знань 07 “Управління та адміністрування”

Затверджено на засіданні
кафедри менеджмент
Протокол № 1 від 31.08.2020 р.

Зав. кафедри



Кухній Л.С.

ЗМІСТ

1. Загальна інформація
2. Анотація до курсу
3. Мета та цілі курсу
4. Результати навчання (компетентності)
5. Організація навчання курсу
6. Система оцінювання курсу
7. Політика курсу
8. Рекомендована література

1. Загальна інформація			
Назва дисципліни	Комерційне право		
Викладач (-і)	Семенюк Олена Степанівна		
Контактний телефон викладача	+38(099)9163794		
E-mail викладача	alonacem@i.ua		
Формат дисципліни	Очний		
Обсяг дисципліни	5 кредитів ECTS		
Посилання на сайт дистанційного навчання	http://ifagrncol.at.ua/index/bibliotechnij_fond/0-69		
Консультації	Очні консультації: згідно розкладу консультацій		
2. Анотація до курсу			
Предметом вивчення навчальної дисципліни є торгівельні відносини, відносини, пов'язані з ними (відносини з реєстрації та ліцензування; здійснення оптової та роздрібною торгівлі, ресторанного господарства та захисту прав споживачів).			
3. Мета та цілі курсу			
Мета навчальної дисципліни «Комерційне право» - розвивати вміння творчо застосовувати теоретичні знання у практичній роботі; формувати переконання та ціннісні орієнтації студентів відповідно до основних принципів господарювання; виховувати активну громадянську позицію, сприяти усвідомленню ролі та значення господарської діяльності у вітчизняній та світовій економіці; розвивати у майбутніх фахівців професійні й особистісні якості. Завдання навчальної дисципліни – навчити правильно орієнтуватися у правових нормах комерційного права, користуватися правовою та спеціальною термінологією, яка застосовується в комерційному законодавстві; виробити навички роботи з нормативними документами, уміти вирішувати юридичні казуси (ситуації) на базі законодавства, які виникають у торговельній діяльності.			
4. Результати навчання (компетентності)			
У студента мають бути сформовані такі предметні компетентності: • здатність визначати галузеву приналежність відносин у сфері комерційного права • знання та готовність тлумачення чинне законодавство України, яке передбачає правове регулювання окремих видів комерційних правовідносин • готовність відрізняти правовідносини, що регулюються комерційним правом, від тих, які є предметом регулювання інших галузей права, здатність застосовувати отримані знання до конкретних життєвих ситуацій; • готовність застосовувати положення чинного законодавства при розв'язанні конкретних ситуацій; • здатність орієнтуватись у напрямках розвитку комерційного права; • готовність юридично грамотно та аргументовано захищати певне правове рішення, викладати його в усній та письмовій формі; • здатність надавати консультації з питань, які є предметом правового регулювання комерційного права.			
5. Організація навчання курсу			
Обсяг курсу 150 год.			
Вид заняття	Загальна кількість годин		
лекції	32 год.		
семінарські заняття / практичні / лабораторні	32 год.		
самостійна робота	86 год.		
Ознаки курсу			
Семестр	Спеціальність	Курс (рік навчання)	Нормативний / вибірковий

II	073«Менеджмент»	I	вибірковий		
Тематика курсу					
Тема, план	Форма заняття	Література	Завдання, год	Вага оцінки	Термін виконання
Тема 1. Поняття та джерела комерційного права. Поняття та предмет комерційного права. Методи комерційного права. Загальна характеристика комерційних правовідносин. Система комерційного права. Співвідношення комерційного права з господарським, підприємницьким, цивільним та іншими галузями права. Джерела комерційного права. Проблеми вдосконалення чинного, розробки і прийняття нового законодавства у сфері комерційного (торгового) права.	Лекція, семінарське заняття	[5,6]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом
Тема 2. Правові засади державного регулювання торговельної діяльності. Механізм правового регулювання торгівлі в Україні. Основні засоби регулюючого впливу держави на торговельну діяльність. Державне регулювання безпечності та якості харчових продуктів. Правові основи сертифікації. Об'єкти сертифікації. Поняття сертифіката відповідності або свідоцтва про визнання відповідності та/або декларації про відповідність. Відповідність суб'єктів господарювання у сфері сертифікації. Законодавство про ціни і ціноутворення. Вільні ціни. Державні та комунальні ціни. Повноваження Державної податкової інспекції з контролю за цінами. Відповідальність за недотримання цінової політики. Державне регулювання захисту економічної конкуренції та обмеження монополістичної діяльності. Правові засади ліцензування та патентування торговельної діяльності. Особливості ліцензування роздрібно торгівлі алкогольними напоями та	Лекція, семінарське заняття	[5, 6]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом

тютюновими виробами. Юридична відповідальність за порушення законодавства про ліцензування та патентування. Державний контроль та нагляд за торговельною діяльністю. Порядок та особливості здійснення контролю у сфері споживчої політики. Юридична відповідальність за порушення у сфері торгівлі.					
Тема 3. Правовий статус торговельних організацій та фізичних осіб-підприємців у сфері торгівлі. Поняття та ознаки торговельної організації. Класифікація торговельних організацій. Створення, реорганізація та ліквідація торговельної організації. Правовий статус фізичних осіб-підприємців у торгівлі. Особливості здійснення торговельної діяльності фізичними особами-підприємцями, які знаходяться на спрощеній системі оподаткування.	Лекція, семінарське заняття	[9, 10]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом
Тема 4. Правові засад здійснення торговельної діяльності та правила торговельного обслуговування населення. Поняття та види торговельної діяльності. Ознаки торговельної діяльності. Характеристика певних видів торговельної діяльності. Поняття та класифікація елементів роздрібної торговельної мережі. Порядок оформлення документів на початок роботи об'єкта торгівлі. Платники збору за дозвіл на розміщення об'єкта торгівлі та порядок його сплати. Порядок отримання дозволу на розміщення об'єкта торгівлі. Режим роботи торгової точки. Позначення цін у роздрібній торгівлі. Вимоги до розміщення ярликів цін (цінників) показників цін. Порядок здійснення торговельної діяльності на ринках. Правовий статус ринків. Поняття	Лекція, семінарське заняття	[5,9]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом

ринкового збору. Порядок сплати ринкового збору. Порядок застосування реєстраторів розрахункових операцій (РРО) у сфері торгівлі. Основні правила роботи з РРО. Правила торговельного обслуговування населення.					
Тема 5. Використання у торговельній діяльності прав інтелектуальної власності. Об'єкти прав інтелектуальної власності. Правомочності суб'єкта торговельної діяльності щодо використання торговельної мари (знаку для товарів і послуг). Правомочності суб'єктів торговельної діяльності щодо використання торговельної марки, право на яку належить кільком особам. Правомочності щодо комерційного (фірмового) найменування. Правомочності суб'єктів торговельної діяльності щодо комерційної таємниці.	Лекція, семінарське заняття	[6, 9, 10]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом
Тема 6. Правові засади договірних правовідносин у торговельній діяльності. Загальна характеристика та види договорів, що застосовуються в торговельній діяльності. Поняття договору купівлі-продажу. Поняття договору поставки. Договір контрактації сільськогосподарської продукції. Договір міни (бартеру). Поняття договору оренди (майнового найму). Договір оренди державного та комунального майна. Договір найму (оренди) земельної ділянки. Договір лізингу. Договір позички. Зберігання у товарному складі. Види договорів перевезення. Договір транспортного експедирування. Договори про надання послуг. Договір страхування. Договір доручення. Договір комісії. Договір управління майном. Кредитно-розрахункові правовідносини у торгівлі. Договір позики. Кредитний договір. Договір банківського рахунку. Договір факторингу фінансування під	Лекція, семінарське заняття	[5]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом

відступлення права грошової допомоги. Форми розрахунків.					
Тема 7. Особливості правового регулювання договору роздрібної купівлі-продажу. Поняття договору роздрібної купівлі-продажу. Істотні умови. Форма укладання. Права та обов'язки сторін за договором роздрібної купівлі-продажу. Захист прав споживачів. Права покупця у разі продажу йому товару неналежної якості. Різновиди договору роздрібної купівлі-продажу. Договір купівлі-продажу з умовою про прийняття покупцем товару у встановлений строк. Договір купівлі-продажу за зразком. Договір купівлі-продажу з використанням торгових автоматів. Договір купівлі-продажу з умовою про доставку товару покупцеві та ін..	Лекція, семінарське заняття	[5,9]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом
Тема 8. Правове регулювання електронної торгівлі в Україні. Нормативно-правові засади здійснення електронної торгівлі в Україні. Поняття та види електронної торгівлі. Укладання договору купівлі-продажу в мережі Інтернет. Оплата купленого товару. Доставка товару покупцю в електронній торгівлі. Електронний документообіг в Україні. Суб'єкти електронного документообігу. Забезпечення електронного документообігу.	Лекція, семінарське заняття	[7]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом
Тема 9. Захист прав учасників торговельної діяльності та їх юридична відповідальність. Захист прав учасників торговельної діяльності в судових та нотаріальних органах. Розгляд справ у господарському суді. Досудове врегулювання господарських спорів. Підвідомчість та підсудність справ господарським судам. Забезпечення апеляційного та і касаційного оскарження судових рішень.	Лекція, семінарське заняття	[7,9]	Опрацювати лекційний матеріал, підготуватися до семінарського заняття	10 балів	До наступного заняття за розкладом

Розгляд справ у судах загальної юрисдикції. Розгляд спорів у третейському суді (арбітражі). Нотаріальний захист прав учасників торговельної діяльності. Поняття і види юридичної відповідальності за правопорушення у сфері торгівлі. Адміністративна відповідальність за правопорушення у сфері торгівлі. Кримінальна відповідальність за злочини у сфері торгівлі. Цивільно-правова відповідальність у сфері торгівлі.					
---	--	--	--	--	--

6. Система оцінювання курсу

Загальна система оцінювання курсу	100 бална за семестр: набраних протягом семестру як залік. “відмінно” – студент демонструє повні і глибокі знання навчального матеріалу, достовірний рівень розвитку умінь та навичок, правильне й обґрунтоване формулювання практичних висновків, наводить повний обґрунтований розв’язок прикладів та задач, аналізує причинно-наслідкові зв’язки; вільно володіє науковими термінами; “добре” – студент демонструє повні знання навчального матеріалу, але допускає незначні пропуски фактичного матеріалу, вміє застосувати його до розв’язання конкретних прикладів та задач, у деяких випадках нечітко формулює загалом правильні відповіді, допускає окремі несуттєві помилки та неточності розв’язках; “задовільно” – студент володіє більшою частиною фактичного матеріалу, але викладає його не досить послідовно і логічно, допускає істотні пропуски у відповіді, не завжди вміє правильно застосувати набуті знання до розв’язання конкретних прикладів та задач, нечітко, а інколи й невірно формулює основні твердження та причинно-наслідкові зв’язки; “незадовільно” – студент не володіє достатнім рівнем необхідних знань, умінь, навичок, науковими термінами.
Вимоги до письмової роботи	Відповідно до навчального плану, студент виконує одну контрольну роботу, яка є допуском до складання заліку. Головна мета її – перевірка самостійної роботи студентів в процесі навчання,

	виявлення ступеня засвоєння ними теоретичних положень курсу. При розв'язанні задач студент має детально вказувати, яким саме був хід його роздумів, якими формулами він користувався.
Семінарські заняття	Семінарське, практичне заняття проводиться з метою формування у студентів умінь і навичок з предмету, вирішення сформульованих завдань, їх перевірка та оцінювання. За метою і структурою семінарські, практичні заняття є ланцюжком, який пов'язує теоретичне навчання і навчальну практику з дисципліни, а також передбачає попередній контроль знань студентів. Оцінка за семінарське, практичне заняття враховується при виставленні підсумкової оцінки з дисципліни
Умови допуску до підсумкового контролю	– оцінка за відповіді на всі основні та додаткові запитання під час аудиторних занять (90 балів); – оцінка за самостійну роботу (10 балів).

7. Політика курсу

- самостійне виконання навчальних завдань, завдань поточного та підсумкового контролю результатів навчання (для осіб з особливими освітніми потребами ця вимога застосовується з урахуванням їхніх індивідуальних потреб і можливостей);

- посилення на джерела інформації у разі використання ідей, розробок, тверджень, відомостей;

- надання достовірної інформації про результати власної навчальної (наукової, творчої) діяльності, використанні методики досліджень і джерела інформації».

Засвоєння пропущеної теми лекції з поважної причини перевіряється під час складання підсумкового контролю. Пропуск лекції з неповажної причини відпрацьовується студентом (співбесіда, реферат тощо).

Пропущені практичні, семінарські та лабораторні заняття, незалежно від причини пропуску, студент відпрацьовує згідно з графіком консультацій. Поточні „2”, отримані студентом під час засвоєння відповідної теми на практичному, семінарському та лабораторному занятті перескладаються викладачеві, який веде заняття до складання підсумкового контролю з обов'язковою відміткою у журналі обліку роботи академічних груп.

8. Рекомендована література

1. Господарський кодекс України від 16 січня 2003 року № 436-IV // ВВРУ – 2003 р., № 18, стаття 144.

2. Цивільний кодекс України від 16 січня 2003 року № 435-IV //ВВРУ. – 2003. – № 40-44. – Ст. 356.

3. Про захист прав споживачів : Закон України від 12 трав. 1991 р. (в ред. Закону від 13.01.2006 р.) // Відомості Верховної Ради. 1991. №30.-ст. 379.

4. Порядок провадження торговельної діяльності та правила торговельного обслуговування населення: затв. постановою Кабінету Міністрів України від 15.06.2006 р. № 833.

5. Кравчук С.И. Господарське право України : навч. посіб. / С.Й. Кравчук. - К. : Кондор, 2007. – 264

с.

6. Ніколаєва Л. В. Комерційне право: навчальний посібник \ Л. В. Ніколаєва, Л. А. Микитенко. – К.: Київ. нац. торг.-екон.ун-т, 2012. – 448 с.
7. Маєвська А.А. Електронна комерція і право. Навчально-методичний посібник Уклад. А. А. Маєвська. – Х. : 2010. – 256 с.
8. Підприємницьке право / за ред. Л. В. Ніколаєвої, О. В. Старцева. – К.: Істина. 2007.
9. Вінник О.М. Господарське право / О. М. Вінник. – К.: Правова єдність, 2009. – 766 с.
10. Щербина В.С. Господарське право : підручник / В. С. Щербина. — 5-те вид., перероб. і допов. — К.: Юрінком Інтер, 2012. — 600 с.